

PIANO DI CARRIERA







3 CLUB







36%

#START

Club dei Partner Club degli Ambasciatori Club degli Ambasciatori d'Élite



Ti aiuterà Il **Piano di Carriera**: una guida che cambierà il tuo approccio al guadagno e ti spiegherà in pochi passi come ottenere il denaro necessario per realizzare i tuoi sogni.

SCORCIATOIA:	SE VUOI RISPARMIARE – VAI ALLA PAGINA	4.
	SE VUOI GUADAGNARE QUALCHE SOLDO IN PIÙ – VAI ALLA PAGINA	5.
	SE VUOI GUADAGNARE, GESTIRE LA TUA ATTIVITÀ – VAI ALLA PAGINA	6.
	SE VUOI DIVENTARE UN MILIONARIO – VAI ALLA PAGINA	15.

PERCHÉ PROPRIO NOI POSSIAMO AIUTARTI A RAGGIUNGERE IL SUCCESSO?



Ci vogliamo bene e lavoriamo benissimo insieme. Ci fidiamo l'uno dell'altro, ci sosteniamo e ci divertiamo facendo il nostro lavoro. Non vogliamo che qualcun altro fissi i nostri obiettivi, perciò li stabiliamo noi e cerchiamo di raggiungerli insieme. Nel condurre il nostro lavoro ci diamo delle regole chiare, per questo abbiamo creato il Piano di Carriera, all'interno del quale in modo chiaro e preciso ti illustriamo come cominciare a quadagnare con noi e come vengono premiati i risultati raggiunti.

Crediamo che la vita sia fatta di piccole gioie; per questo motivo, i prodotti che offriamo sono concepiti per soddisfarti: si prendono cura del tuo corpo, coccolano i tuoi sensi, offrono la soddisfazione tipica derivante da un lavoro ben fatto, il tutto permettendoti di risparmiare il tuo prezioso tempo quotidiano.

Si tratta di prodotti da utilizzare quotidianamente, senza i quali non potrai più immaginare di vivere. Noi di Prouvé amiamo lo smart shopping, per questo ti promettiamo che faremo tutto il possibile per rendere sempre disponibili i tuoi prodotti preferiti. Riteniamo sia importante avere tempo a disposizione per le nostre passioni, i nostri amici e le nostre famiglie; per questo abbiamo scelto un metodo di lavoro che consenta di adeguare l'orario di lavoro alle esigenze individuali di ciascuno di noi. Con noi potrai raggiungere la tua indipendenza economica al passo che preferisci, cominciando dal risparmio sulla tua spesa quotidiana.

Il successo per noi è innanzitutto soddisfazione sul lavoro, una buona retribuzione, la sensazione di sentirsi autorizzati, un ambiente stimolante e una squadra su cui poter contare sempre. Noi valorizziamo il singolo ma crediamo che insieme possiamo fare molto di più. Siamo qua per aiutarti ad avere successo

Il team di Prouvé

QUALI SONO I NOSTRI VALORI?

- #Onestà
- #Fiducia
- #Soluzioni semplici
- #Collaborazione

COME RISPARMIARE **FACENDO ACQUISTI** INTELLIGENTI?

Come diceva Marilyn: "I soldi non fanno la felicità, ma lo shopping si", noi siamo completamente d'accordo con lei, perciò risparmiare con noi è semplice e piacevole. Per risparmiare, noi non rinunciamo allo shopping, ma facciamo acquisti intelligenti, approfittando degli sconti e delle offerte a disposizione. Questa è un'abitudine che vogliamo trasmetterti perché è utilissima nella vita. Con noi puoi risparmiare anche il tuo tempo: ti basta ordinare i prodotti su internet ed il corriere li porterà velocemente ovunque tu desideri.

Come funziona:

Ogni Cliente Stabile ha il diritto al **25% di sconto** su tutti i prodotti del catalogo Prouvé. Ogni Partner ha diritto al **50% di sconto** su tutti i prodotti del catalogo.

La tua lista di spesa	Prezzo di catalogo	Prezzo per il Partner (con lo sconto 50%)	Risparmio	
Profumi	25,00 Euro	12,50 Euro	12,50 Euro	
Detersivo in gel per capi bianchi	13,60 Euro	6,80 Euro	6,80 Euro	
Balsamo profumato per i tessuti	12,40 Euro	6,20 Euro	6,20 Euro	
Totale:	51,00 Euro	25,50 Euro	25,50 Euro	
Totale Annuale:			306,00 Euro	

Ma non è tutto: risparmiare è conveniente, ma devi avere un obiettivo; perciò pensa a come vuoi spendere i 300 - 350 Euro risparmiati.

Rispanmio pen poten:	
Grazie agli acquisti con Prouvé per obiettivo ho già risparmia	50:

Un consiglio prezioso:

Segui il nostro sito e i nostri profili Social. Puoi trovare le informazioni sulle campagne e le offerte organizzate per i nostri Partner. Potrai risparmiare ancora di più!

COME GUADAGNARE SULLE **VENDITE**?

Ti abbiamo promesso che faremo di tutto per permetterti di acquistare i tuoi prodotti Prouvé preferiti. Ci teniamo a mantenere il loro prezzo conveniente e in più ti offriamo la possibilità di quadagnarci: li puoi vendere e guadagnare sul margine.

Come funziona:

E' facilissimo! Ti basterà mostrare il catalogo ai tuoi amici e chiedere loro di ordinare direttamente da te i prodotti Prouvé.

La Tua lista della spesa	Prezzo di catalogo	Prezzo per il Partner (con lo sconto 50%)	Differenza	
Profumi	25,00 Euro	12,50 Euro	12,50 Euro	
Profumi	25,00 Euro	12,50 Euro	12,50 Euro	
Gel universale	10,20 Euro	5,10 Euro	5,10 Euro	
Totale:	60,20 Euro	30,10 Euro	30,10 Euro	
Totale Annuale:			361,20 Euro	

La differenza tra il prezzo riservato per il Partner e il prezzo con il l quale il Cliente acquista il prodotto è il tuo profitto immediato. Potrai spendere i soldi quadagnati per l'acquisto di nuovi prodotti Prouvé per te e per la tua famiglia o per qualsiasi altra esigenza!

Con glieuro guadagnati comprerò:

Un consiglio prezioso:

Mai vendere a credito. Il cliente deve pagare per i prodotti nel momento in cui li riceve. Se qualcuno non paga subito per i prodotti ordinati, non glieli dare. Cerca un altro cliente a cui puoi rivenderli.

"PASSAPAROLA"?

Collaborando con Prouvé puoi cominciare a guadagnare oggi stesso con il semplice "passaparola". Sicuramente ti è già capitato di consigliare ad un amico un bel locale, un bravo meccanico o il tuo medico di fiducia, ed è proprio così funziona il multi-level marketing (MLM), cioè la raccomandazione di servizi e prodotti di qualità.

Come funziona:

Chiedi ai tuoi amici e clienti se per caso anche loro desiderano diventare Clienti Stabili o Partner di Prouvé, così da poter fare qli ordini direttamente da sé; se lo desiderano, aiutali a diventare Cliente Stabile o Partner. Così facendo diventerai il loro Raccomandante e comincerai a costruire la tua Struttura.

Ad ogni prodotto nel catalogo viene assegnato uno specifico valore in punti; quando sei un Partner e acquisti i prodotti, il tuo Conto Partner viene ricaricato con il numero specifico di punti dei prodotti acquistati (lo vedi sul sito di Prouvé dopo aver effettuato l'accesso al Conto Partner). I Clienti Privilegiati non sono coinvolti nel Piano di Carriera, ma a seguito dei loro acquisti, producono un valore in punti che non viene conteggiato per loro stessi, al fine di consentire che questi risalgano alle up-line Partner.

Quando i Clienti Stabili o i Partner della Struttura comprano dei prodotti, i punti così ottenuti vengono conteggiati non solo in capo ai Partner di riferimento, ma anche a te. Ogni mese la somma dei punti ottenuti grazie ai tuoi acquisti, e a quelli dei Partner della tua Struttura, ti qualifica per una delle nostre Posizioni. In base alla qualifica ottenuta grazie ai tuoi acquisti e a quelli della tua Struttura ogni mese puoi ottenere una retribuzione.

Ricordare!

Il diritto alla remunerazione per ogni Partner sorge quando lo stesso Partner supera durante il corrente mese il fatturato personale minimo di 50 punti. Ogni nuovo mese il conteggio dei punti si azzera ovvero il Partner non può utilizzare i punti eventualmente non sfruttati nei mesi precedenti.



Un consiglio prezioso:

Ricordati che la raccomandazione è efficace se viene seguita da acquisti concreti. I punti, che ricaricano anche il tuo Conto Partner, provengono proprio dagli acquisti. L'ammontare della tua retribuzione guindi dipende dalla quantità dei punti che la tua Struttura riuscirà a realizzare in un determinato mese.

L'IMPORTO DELLA TUA RETRIBUZIONE ED I RAPPORTI FINANZIARI MENSILI



Il piano di Carriera di Prouvé è diviso in tre parti:

Club dei Partner della Marca Prouvé Club degli Ambasciatori della Marca Prouvé Club degli Ambasciatori d'Élite della Marca Prouvé.

L'importo della tua provvigione è legato al fatturato dell'intera tua Struttura e delle sue suddivisioni. Il Club dei Partner della Marca Prouvé è basato sulla differenza tra la tua Posizione e le Posizioni dei Partner al primo livello della Struttura Inoltre riceverai sotto forma di provvigione la differenza del 25% del valore degli acquisti dei Clienti Stabili.

Nel Club degli Ambasciatori Prouvé la tua retribuzione dipende dal Fatturato della Struttura ma è legato anche al Fatturato Globale il cui valore viene espresso in punti. Ogni mese nei rapporti finanziari sul sito www.it.prouve.com pubblichiamo il resoconto del mese precedente ed il Fatturato globale espresso in punti; riceverai anche informazioni sull'importo della tua provvigione totale.

Ogni mese la sfida si rinnova. Il punteggio precedente si azzera ed è possibile quindi, contabilizzando più punti, salire di una Posizione e ottenere il Titolo successivo. Gli sconti, rispettivamente del 25% per i Clienti Stabili e del 50% per i Partner, vengono applicati automaticamente al momento dell'acquisto.

Se decidi di aprire la tua attività con Prouvé (collaborazione come Partner), dopo aver soddisfatto le condizioni specificate nel Piano di Carriera, nel Contratto, nel Contratto di Collaborazione e previste dalle Regole di Collaborazione, dopo aver inviato la fattura riceverai le provvigioni che ti spettano.



Un consiglio prezioso:



E' importante costruire la propria Struttura sia in profondità che in larghezza. La profondità ne garantisce la stabilità, invece la larghezza porta i profitti più elevati. Cerca di mantenere un equilibrio!

IL TUO PERCORSO DI CARRIERA

Quando cominci l'avventura con Prouvé, inizi a comprare e a conoscere i prodotti, e puoi diventare Cliente Stabile, ottenendo lo sconto del 25% sui tuoi acquisti, ma non potrai né raccomandare i prodotti, né accedere al Piano di Carriera; se lo desideri, in seguito potrai decidere di acquistare il kit e diventare Partner della Marca Prouvé. Da Partner, otterrai lo sconto del 50% sui tuoi acquisti, potrai raccomandare altri Partner ed accedere al Piano di Carriera ed ottenere i relativi guadagni.

Le qualifiche nel **CLUB DI PARTNER** della Marca Prouvé.

Invitando altre persone alla collaborazione cominci a costruire la Struttura e automaticamente ne diventi Leader. Dal fatturato della Struttura dipenderà l'importo della tua retribuzione.

Fatturato Mensile di Struttura	La Tua Posizione	Tuo Titolo
300 - 1 199,99 punti	posizione 3%	Partner della Marca Prouvé
1 200 - 3 599,99 punti	posizione 6%	Partner della Marca Prouvé
3 600 - 7 199,99 punti	posizione 9%	Partner della Marca Prouvé
7 200- 11 999,99 punti	posizione 12%	Partner della Marca Prouvé
12 000 - 20 399,99 punti	posizione 15%	Partner della Marca Prouvé 1 d'argento★
20 400 - 29 999,99 punti	posizione 18%	Partner della Marca Prouvé 2 d'argento★
od 30 000 punti insù	posizione 21%	Partner della Marca Prouvé 3 d'argento★

IL BONUS EFFICACIA DEL CLUB DEI PARTNER DELLA MARCA PROUVÉ

Già partendo dalla Posizione "15%" (Partner della Marca Prouvé 1★ d'argento) ti spetta: fino al 0,4% del Fatturato globale espresso in punti da distribuire tra tutti i Partner che in un determinato mese si sono qualificati in questa Posizione e hanno soddisfatto La condizione di equilibrio 60/40. Il Gruppo con il maggior numero dei Punti non può produrre più del 60% del Fatturato della Struttura

Il bonus viene assegnato anche ai Partner delle Posizioni "18%" e "21%".

Il Fatturato globale espresso in punti x Il tuo Fatturato della Struttura x 0,4% Il Tuo bonus = -· x 0,25 Somma dei Fatturati delle Strutture di tutti i Partner per una determinata Posizione che soddisfano le condizioni della qualifica

Fatturato Mensile di Struttura	La Tua Posizione	La Condizione di equilibrio	Quota percentuale del Fatturato Globale da distribuire tra tutti i Partner che in un determinato mese di calendario soddisfano le qualifiche previste per un determinato Titolo.
12 000 - 20 399,99 punti	15% Partner della Marca Prouvé 1 d'argento★	60/40	0,4%
20 400 - 29 999,99 punti	18% Partner della Marca Prouvé 2 d'argento★	60/40	0,4%
da 30 000 punti in sù	21% Partner della Marca Prouvé 3 d'argento★	60/40	0,4%

Potrai ottenere questo bonus in virtù della posizione più alta che raggiungerai in un determinato mese, per esempio come Partner in Posizione 21% (Partner della Marca Prouvé 3★ d'argento).

Qualifiche nel CLUB DEGLI AMBASCIATORI della Marca Prouvé

Questa è la prossima tappa della tua carriera in Prouvé. Si raggiunge quando in una Struttura si hanno almeno un Partner in Posizione 21% ed il Fatturato della Struttura richiesto dalle tabelle. La Tua retribuzione sarà la somma della retribuzione calcolata sulla base delle regole indicate per i Partner della Marca e della retribuzione calcolata sulla base delle regole indicate per tutte le Posizioni dal Club degli Ambasciatori della Marca Prouvé per le quali ti qualificherai in un determinato mese di calendario.

Fatturato Mensile di Struttura	La Tua Posizione – Qualifica de	Tuo Titolo	
Almeno 50 000 punti	1) Sotto di te hai almeno 1 Gruppo nella Struttura, in cui si trova un Partner in Posizione di almeno 21% 2) Un'Altra parte della Struttura insieme a te ha ottenuto in totale almeno 20 000 punti	Altri Gruppi 21% 20 000 punti	Ambasciatore 1 d'oro ★
Almeno 80 000 punti	1) Sotto di te hai almeno 2 Gruppi nella Struttura in cui si trova un Partner con la Posizione di almeno 21% 2) Un'Altra parte della Struttura insieme a te ha ottenuto in totale almeno 20 000 punti	Altri Gruppi 21% 20 000 punti	Ambasciatore 2 d'oro ★
Almeno 110 000 punti	1) Sotto di te hai almeno 2 Gruppi nella Struttura, in cui si trovano dei Partner con la Posizione di almeno il 21% ed in più un Gruppo con un Partner con il Titolo Ambasciatore (a qualsiasi profondità)	21% 21%	Ambasciatore 3 d'oro ★
Almeno 160 000 punti	1) Sotto di te hai almeno 2 Gruppi nella Struttura in cui si trovano dei Partner con la Posizione di almeno 21% ed in più 2 Gruppi separati con i Partner con il Titolo Ambasciatore (a qualsiasi profondità)	21% 21%	Ambasciatore 4 d'oro★
Almeno 250 000 punti	1) Sotto di te hai almeno 5 Gruppi nella Struttura e in ognuna di esse si trova almeno 1 Partner con il Titolo Ambasciatore (a qualsiasi profondità).		Ambasciatore 5 d'oro ★

Regole per il calcolo della **RETRIBUZIONE** per il **CLUB DEGLI AMBASCIATORI** della Marca Prouvé

I Partner qualificati al Club degli Ambasciatori della Marca Prouvé dividono tra loro fino al 10% del Fatturato globale espresso in punti. Guarda la tabella che illustra la distribuzione esatta della quota percentuale delle singole Posizioni.

Titolo	Quota percentuale del Fatturato globale espresso in punti da distribuire tra tutti i Partner che in un determinato mese soddisfano i requisiti previsti per un determinato Titolo
Ambasciatore 1 d'oro ★	5%
Ambasciatore 2 d'oro ★	1,25%
Ambasciatore 3 d'oro ★	1,25%
Ambasciatore 4 d'oro ★	1,25%
Ambasciatore 5 d'oro ★	1,25%

Le retribuzioni previste per i singoli Titoli nel Club degli Ambasciatori si sommano: quindi da Ambasciatore 5 * d'oro ricevi non solo la retribuzione dell' Ambasciatore 5 * d'oro *, 2 * d'oro *, 3 * d'oro *, 4 * d'oro *.

Come funziona:

Immagina una torta da dividere tra gli ospiti. Le porzioni però non sono uguali per tutti. I pezzi più grandi della torta vanno agli ospiti che hanno portato più ingredienti per preparare il dolce. Così funziona il nostro sistema di spartizione della retribuzione: la porzione della torta più grande va alle persone che in un determinato mese hanno contribuito di più alla sua preparazione. Seguiamo questa formula:

Fatturato globale espresso in punti x I tuoi Punti Compensativi x % da distribuire su una determinata Posizione x 0,25 Somma dei Punti Compensativi di tutti i Partner su una certa Posizione che soddisfano le condizioni della qualifica

Per calcolare il Tuo pezzo di "torta" terremo conto dei Punti compensativi.

LE REGOLE DI CALCOLO DEI PUNTI COMPENSATIVI PER GLI AMBASCIATORI:

La Tua Posizione	Punti dei Gruppi raccomandati direttamente fino a un massimo del 21% inclusi per il calcolo (nel Gruppo non c'è nessun Ambasciatore)	Punti personali per il calcolo	Punti concordati per avere nel Gruppo massimo un Ambasciatore 1 d'oro * (guarda La regola dell'anzianità)	Punti concordati per avere nel Gruppo massimo un Ambasciatore 2 d'oro * (guarda La regola dell'anzianità)	Punti concordati per avere nel Gruppo massimo un Ambasciatore 3 d'oro * (guarda La regola dell'anzianità)	Punti concordati per avere nel Gruppo massimo un Ambasciatore 4 d'oro * (guarda La regola dell'anzianità)	Punti concordati per avere nel Gruppo massimo un Ambasciatore 5 d'oro * o qualsiasi Ambasciatore d'Élite (guarda La regola dell'anzianità)
Ambasciatore 1 d'oro *	Tutti	Tutti	30 000 punti	30 000 punti	30 000 punti	30 000 punti	30 000 punti
Ambasciatore 2 d'oro★	Tutti	Tutti	Secondo il fatturato di tutto il Gruppo: 50 000 per il fatturato di 50 000- 64 999,99 punti 60 000 per il fatturato di 65 000- 79 999,99 punti 70 000 per il fatturato di almeno 80 000 punti	80 000 punti	80 000 punti	80 000 punti	80 000 punti
Ambasciatore 3 d'oro ★	Tutti	Tutti	Secondo il fatturato di tutto il Gruppo: 50 000 per il fatturato di 50 000- 64 999,99 punti 60 000 per il fatturato di 65 000- 79 999,99 punti 70 000 per il fatturato di almeno 80 000 punti	Secondo il fatturato di tutto il Gruppo: 80 000 per il fatturato di 80 000- 99 999,99 punti 90 000 per il fatturato di 100 000- 119 999,99 punti 100 000 per il fatturato di almeno 120 000 punti	110 000 punti	110 000 punti	110 000 punti

La Tua Posizione	Punti dei Gruppi raccomandati direttamente fino a un massimo del 21% inclusi per il calcolo (nel Gruppo non c'è nessun Ambasciatore)	Punti personali per il calcolo	Punti concordati per avere nel Gruppo massimo un Ambasciatore 1 d'oro * (guarda La regola dell'anzianità)	Punti concordati per avere nel Gruppo massimo un Ambasciatore 2 d'oro * (guarda La regola dell'anzianità)	Punti concordati per avere nel Gruppo massimo un Ambasciatore 3 d'oro * (guarda La regola dell'anzianità)	Punti concordati per avere nel Gruppo massimo un Ambasciatore 4 d'oro * (guarda La regola dell'anzianità)	Punti concordati per avere nel Gruppo massimo un Ambasciatore 5 d'oro * o qualsiasi Ambasciatore d'Élite (guarda La regola dell'anzianità)
Ambasciatore 4 d'oro ★	Tutti	Tutti	Secondo il fatturato di tutto il Gruppo: 50 000 per il fatturato di 50 000- 64 999,99 punti 60 000 per il fatturato di 65 000- 79 999,99 punti 70 000 per il fatturato di almeno 80 000 punti	Secondo il fatturato di tutto il Gruppo: 80 000 per il fatturato di 80 000- 99 999,99 punti 90 000 per il fatturato di 100 000- 119 999,99 punti 100 000 per il fatturato di almeno 120 000 punti	Secondo il fatturato di tutto il Gruppo: 110 000 per il fatturato di 110 000- 139 999,99 punti 125 000 per il fatturato di 140 000- 169 999,99 punti 140 000 per il fatturato di almeno 170 000 punti	160 000 punti	160 000 punti
Ambasciatore 5 d'oro ★	Tutti	Tutti	Secondo il fatturato di tutto il Gruppo: 50 000 per il fatturato di 50 000- 64 999,99 punti 60 000 per il fatturato di 65 000- 79 999,99 punti 70 000 per il fatturato di almeno 80 000 punti	Secondo il fatturato di tutto il Gruppo: 80 000 per il fatturato di 80 000- 99 999,99 punti 90 000 per il fatturato di 100 000- 119 999,99 punti 100 000 per il fatturato di almeno 120 000 punti	Secondo il fatturato di tutto il Gruppo: 110 000 per il fatturato di 110 000- 139999,99 punti 125 000 per il fatturato di 140 00- 169 999,99 punti 140 000 per il fatturato di almeno 170 000 punti	Secondo il fatturato di tutto il Gruppo: 160 000 per il fatturato di 160 000- 219 999,99 punti 180 000 per il fatturato di 220 000- 279 999,99 punti 200 000 per il fatturato di almeno 280 000 punti	250 000 punti

COME PUOI RADDOPPIARE TUA RETRIBUZIONE?

Quando raggiungi la Posizione Ambasciatore 5 * d'oro e la mantieni per 6 mesi consecutivi, ricevi da parte nostra la possibilità di lavorare su un Secondo Numero. É un privilegio riservato esclusivamente agli Ambasciatori più dinamici, con una Posizione stabile. Con questa soluzione puoi costruire un altro Gruppo proprio nell'ambito della tua Struttura, ricevere un'altra retribuzione dai Livelli degli Ambasciatori e nello stesso tempo costruire l'equilibrio necessario per raggiungere il livello degli Ambasciatori d'Élite della Marca Prouvé. Il Secondo Numero può essere attivato per un posizione indicato da te esclusivamente nell'ambito della Struttura avviata da te.

IL BONUS EFFICACIA DEL CLUB DEGLI AMBASCIATORI DELLA MARCA PROUVÉ

Già partendo dal Titolo dell' Ambasciatore 1 d'oro * ti spetta un bonus speciale: fino al 0,4% del Fatturato globale espresso in punti da distribuire tra tutte le persone che in un determinato mese si sono qualificate per questa Posizione. Il bonus viene assegnato anche ai Partner con i Titoli dell' Ambasciatore 2 d'oro *, 3 d'oro *, 4 d'oro * e 5 d'oro *.

Il Tuo bonus = Il Fatturato globale espresso in punti x i tuoi Punti compensativi x 0,4%

Somma dei Punti Compensativi di tutti i Partner di una certa

Posizione che soddisfano le condizioni della qualifica

Fatturato Mensile di Struttura	La Tua Posizione	La Condizione di equilibrio	La Quota percentuale nel Fatturato globale espresso in Punti da dividere tra tutti i Partner che in un determinato mese di calendario soddisfano le qualifiche previste per un determinato Titolo.
almeno 50 000 punti	Ambasciatore 1 d'oro≭	60/40	0,4%
almeno 90 000 punti	Ambasciatore 2 d'oro∗	60/40	0,4%
almeno 110 000 punti	Ambasciatore 3 d'oro∗	60/40	0,4%
almeno 160 000 punti	Ambasciatore 4 d'oro∗	60/40	0,4%
almeno 250 000 punti	Ambasciatore 5 d'oro∗	60/40	0,4%

Questo bonus lo riceve la Posizione migliore in un determinato mese di calendario, per esempio come Partner nella posizione di Ambasciatore 3 d'oro ★ riceverai un bonus proporzionato al Titolo l'Ambasciatore 3 d'oro ★. Quando ricevi il bonus relativo alla Posizione di Ambasciatore non ottieni più il bonus Club dei Partner della Marca Prouvé.

Qualifiche nel CLUB DEGLI AMBASCIATORI D'ELITÉ della Marca Prouvé.

Quando la tua Struttura produrrà fatturati milionari raggiungerai un'altra tappa della tua carriera: riceverai l'opportunità di diventare l'Ambasciatore d'Élite della Marca Prouvé. A questa Posizione corrisponde una retribuzione calcolata sulla base delle regole indicate per il Club dei Partner della Marca Prouvé e sulla base delle regole indicate per tutte le Posizioni nel Club degli Ambasciatori d'Élite della Marca Prouvé per le quali ti qualificherai in un determinato mese di calendario.

Fatturato Mensile di Struttura	La Tua Posizione – qualifica d'Élite					
Almeno 2 500 000 punti	1) Hai il Titolo di Ambasciatore 5 d'oro * 2) Fatturato della Struttura di almeno 2 500 000 punti (Al Gruppo più forte della Struttura viene attribuito un massimo di 1 250 000 punti, invece tutto il resto della Struttura ottiene almeno 1 250 000 punti; se il Gruppo più forte non arriva a 1 250 000 punti, facendo i calcoli si prendono tutti i punti da essa ottenuti, mentre il resto della Struttura deve raccogliere quanto manca per raggiungere i 2 500 000 punti).	1 250 000 punti 1 250 000 punti	Ambasciatore d'Élite 1 di diamante ≭			
Almeno 5 000 000 punti	1) Hai il Titolo di Ambasciatore 5 d'oro ★ 2) Il Fatturato della Struttura di almeno 5 000 000 punti (Al Gruppo più forte nella Struttura viene attribuito un massimo di 2 500 000 punti, invece tutto il resto della Struttura ottiene almeno 2 500 000 punti; se nel Gruppo più forte ci sono meno di 2 500 000 punti, facendo i calcoli si prendono tutti i punti ottenuti, mentre il resto della Struttura deve raccogliere quanto manca per raggiungere i 5 000 000 punti).	2 500 000 punti 2 500 000 punti	Ambasciatore d'Élite 2 di diamante *			
Almeno 10 000 000 punti	1) Hai il titolo 5 d'oro ★ 2) Il Fatturato della Struttura è almeno 10 000 000 punti (Il Gruppo più forte nella Struttura viene contato per un massimo 5 000 000 punti, invece tutto il resto della Struttura ottiene almeno 5 000 000 punti; se nel Gruppo più forte ci sono meno di 5 000 000 punti, facendo i calcoli si prendono tutti i punti ottenuti, mentre il resto della Struttura deve raccogliere quanto manca per raggiungere i 10 000 000 punti).	5 000 000 punti 5 000 000 punti	Ambasciatore d'Élite 3 di diamante∗			

Regole per il calcolo della **RETRIBUZIONE NEL CLUB DEGLI AMBASCIATORI D'ÉLITE** della Marca Prouvé

I Partner qualificati al Club degli Ambasciatori d'Élite della Marca Prouvé dividono tra loro fino al 1,8% in più del Fatturato globale espresso in punti. Guarda la tabella che illustra la distribuzione esatta della quota percentuale in relazione alle singole Posizioni.

Titolo	Quota percentuale del Fatturato globale espresso in punti da distribuire tra tutti i Partner che in un determinato mese di calendario soddisfano i requisiti previsti per un determinato Titolo.
Ambasciatore d'Élite 1 di diamante ★	0,6%
Ambasciatore d'Élite 2 di diamante ★	0,6%
Ambasciatore d'Élite 3 di diamante ★	0,6%

Le retribuzioni previste per i singoli titoli nel Club degli Ambasciatori d'Élite si sommano, quindi come Ambasciatore d'Élite 3 di diamante \star ricevi non solo la retribuzione prevista per l'Ambasciatore d'Élite 3 di diamante \star , ma anche quella prevista per l'Ambasciatore 1 d'oro \star , 2 d'oro \star , 3 d'oro \star , 4 d'oro \star , 5 d'oro \star , e quella prevista per l'Ambasciatore 2 di diamante \star e l'Ambasciatore 2 di diamante \star .



L'importo della tua retribuzione viene calcolato come nel Club degli Ambasciatori usando la formula:

Fatturato globale espresso in punti x I tuoi Punti Compensativi x % da distribuire su una determinata Posizione

- x 0,25

Somma dei Punti Compensativi di tutti i Partner su una certa Posizione che soddisfano le condizioni della qualifica

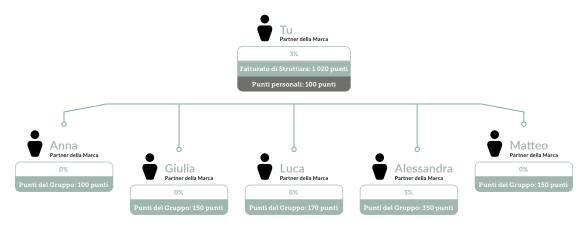
Il metodo di calcolo dei Punti compensativi cambia per gli ambasciatori d'Élite.

REGOLE DI CALCOLO DEI PUNTI COMPENSATIVI PER GLI AMBASCIATORI D'ÉLITE:

Titolo	Punti concordati per il Gruppo più forte	Punti per il resto della Struttura, fra cui i punti per il calcolo personale	
Ambasciatore d'Élite 1 di diamante∗	Secondo il fatturato: tutti per un fatturato fino ai 1 250 000 punti 1 250 000 punti per un fatturato di Gruppo di almeno 1 250 000 punti	Tutti	
Ambasciatore d'Élite 2 di diamante *	Secondo il fatturato: tutti per un fatturato fino ai 2 500 000 punti 2 500 000 punti per un fatturato di Gruppo di almeno 2 500 000 punti	Tutti	
Ambasciatore d'Élite 3 di diamante ★	Secondo il fatturato: tutti per un fatturato fino ai 5 000 000 punti 5 000 000 punti per un fatturato di Gruppo di almeno 5 000 000 punti	Tutti	

Esempi di calcolo della retribuzione per il **CLUB DEI PARTNER** della Marca Prouvé.

ESEMPIO DI CALCOLO DELLA RETRIBUZIONE PER UNA STRUTTURA CON UN PARTNER IN POSIZIONE 3%



Supponiamo che la Struttura da te avviata abbia raggiunto 920 punti in un mese; tu invece hai 100 Punti personali. La somma dei tuoi punti ed i punti della tua Struttura è 1020, tale risultato ti qualifica per la posizione 3%. Ora guarda come calcoliamo la tua retribuzione:

Persona	Punti	Posizione	Differenza tra la tua posizione e la po sizione del Partner collocato nella Struttura direttamente sotto di te	Calcoli	Somma
Tu	100	3%	_	100 x 3% x 0,25 = 0,75	
Gruppo di Anna	100	0%	3%-0%=3%	100 x 3% x 0,25 = 0,75	
Gruppo di Giulia	150	0%	3%-0%=3%	150 x 3% x 0,25 = 1,125	5,03
Gruppo di Luca	170	0%	3%-0%=3%	170 x 3% x 0,25 = 1,275	Euro
Gruppo di Alessandra	350	3%	3%-3%=0%	350 x 0% x 0,25 = 0,00	
Gruppo di Matteo	150	0%	3%-0%=3%	150 x 3% x 0,25 = 1,125	

Guarda:

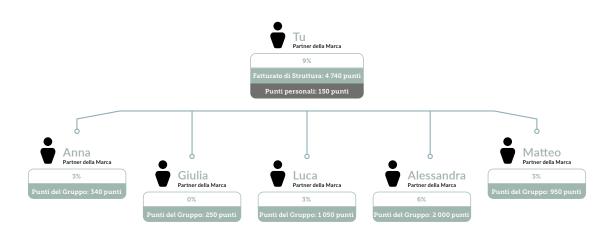
In questo mese la tua retribuzione è di **5,03 Euro**. Inoltre per la prima volta anche Alessandra ha ricevuto una retribuzione, infatti grazie alla sua attività ha quadagnato **2,63 Euro**.

Un consiglio prezioso:

Vuoi aumentare il tuo giro di affari? Non parlare nella tua rete di come stai lavorando ma dimostraglielo. Non parlare dei prodotti, mostrali e falli provare.

L'ESEMPIO DI CALCOLO DELLA RETRIBUZIONE PER UNA STRUTTURA CON UN PARTNER IN POSIZIONE 9%

In un dato mese la tua Struttura comincia a crescere e aumenta quindi anche il giro di affari:



Insieme avete già raggiunto 4740 punti e tu sei in Posizione 9%. Guarda come calcoliamo la tua retribuzione:

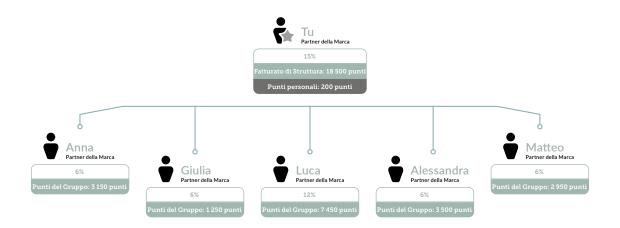
Persona	Punti	Posizione	Differenza tra la tua posizione e la po sizione del Partner collocato nella Struttura direttamente sotto di te	Calcoli	Somma
Tu	150	9%	_	150 x 9% x 0,25 = 3,375	
Gruppo di Anna	340	3%	9%-3%=6%	340 x 6% x 0,25 = 5,10	
Gruppo di Giulia	250	0%	9%-0%=9%	250 x 9% x 0,25 = 5,625	59,10
Gruppo di Luca	1 050	3%	9%-3%=6%	1 050 x 6% x 0,25 = 15,75	Euro
Gruppo di Alessandra	2 000	6%	9%-6%=3%	2 000 x 3% x 0,25 = 15,00	
Gruppo di Matteo	950	3%	9%-3%=6%	950 x 6% x 0,25 = 14,25	

Guarda:

In questo mese la tua retribuzione raggiunge i **59,10 Euro**. La cosa più bella è che anche i Partner sotto di te ricevono le proprie retribuzioni!

IL CALCOLO DELLA RETRIBUZIONE PER UN ESEMPIO DI STRUTTURA CON UN PARTNER IN POSIZIONE 15%

Ti impegni sempre di più nel tuo lavoro ed ogni mese si vedono i risultati. Questa volta la tua Struttura ha conseguito acquisti per un totale di 18 500 punti.



Guarda come calcoliamo la tua retribuzione per la posizione 15%:

Persona	Punti	Posizione	Differenza tra la tua posizione e la po sizione del Partner collocato nella Struttura direttamente sotto di te	Calcoli	Somma
Tu	200	15%	_	200 x 15% x 0,25 = 7,50	
Gruppo di Anna	3 150	6%	15%-6%=9%	3 150 x 9% x 0,25 = 70,875	
Gruppo di Giulia	1 250	6%	15%-6%=9%	1 250 x 9% x 0,25 = 28,125	307,50
Gruppo di Luca	7 450	12%	15%-12%=3%	7 450 x 3% x 0,25 = 55,875	Euro
Gruppo di Alessandra	3 500	6%	15%-6%=9%	3 500 x 9% x 0,25 = 78,75	
Gruppo di Matteo	2 950	6%	15%-6%=9%	2 950 x 9% x 0,25 = 66,375	

Guarda:

La tua retribuzione si è aumentata fino a **307,50 Euro**. A ciò bisogna aggiungere anche il bonus perchè hai raggiunto la Posizione 15% e la tua Struttura soddisfa La condizione di equilibrio 60/40.

Calcoliamo il bonus:

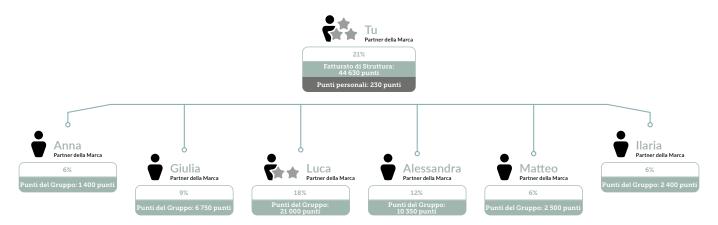
Il Tuo bonus = Fatturato globale espresso in punti x 0,4% x Fatturato della tua Struttura Il Tuo bonus =

Somma dei Fatturati delle Strutture dei Partner per la Posizione 15% che soddisfano le condizioni della qualifica

- x 0.25

ESEMPIO DI CALCOLO DELLA RETRIBUZIONE PER UNA STRUTTURA **CON PARTNER IN POSIZIONE 21%**

La tua Struttura sta crescendo: hai dei Partner attivi e insieme siete in grado di avviare un nuovo Gruppo:



La somma dei tuoi punti e di quelli della tua Struttura è di 44 630 punti, per la prima volta quindi raggiungi la posizione 21 %. È un grande successo! Guarda come calcoliamo la tua retribuzione per la Posizione 21%.

Persona	Punti	Posizione	Differenza tra la tua posizione e la po sizione del Partner collocato nella Struttura direttamente sotto di te	Calcoli	Somma
Tu	230	21%	_	230 x 21% x 0,25 = 12,075	
Gruppo di Anna	1 400	6%	21%-6%=15%	1 400 x 15% x 0,25 = 52,50	
Gruppo di Giulia	6 750	9%	21%-9%=12%	6 750 x 12% x 0,25 = 202,50	
Gruppo di Luca	21 000	18%	21%-18%=3%	21 000 x 3% x 0,25 = 157,50	841,20 Euro
Gruppo di Alessandra	10 350	12%	21%-12%=9%	10 350 x 9% x 0,25 = 232,875	Luio
Gruppo di Matteo	2 500	6%	21%-6%=15%	2 500 x 15% x 0,25 = 93,75	
Gruppo di Ilaria	2 400	6%	21%-6%=15%	2400 x 15% x 0,25 = 90,00	

Guarda:

La tua retribuzione è di 841,20 Euro. Complimenti! Ricorda che anche i Partner della tua Struttura ricevono la loro retribuzione. In più bisogna aggiungere anche il bonus perché hai raggiunto la Posizione 21% e la tua Struttura soddisfa La condizione di equilibrio 60/40.

Calcoliamo il bonus:

Il Tuo bonus = Fatturato globale espresso in punti x 0,4% x Fatturato della tua Struttura Il Tuo bonus =

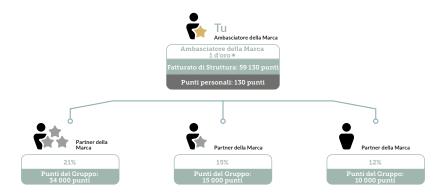
Somma dei Fatturati delle Strutture dei Partner per la Posizione 21% che soddisfano le condizioni della qualifica

x 0.25

Gli esempi di calcolo della retribuzione per il **CLUB DEGLI AMBASCIATORI** della Marca Prouvé

ESEMPIO DI CALCOLO DELLA RETRIBUZIONE PER LA STRUTTURA DI AMBASCIATORE 1 D'ORO *

Complimenti! Per la prima volta sei diventato Ambasciatore 1 d'oro *, sotto di te hai 3 gruppi perfettamente operanti. La tua retribuzione é la somma di tre componenti: l'importo del Club dei Partner della Marca Prouvé, l'importo del Club degli Ambasciatori della Marca Prouvé per il Titolo dell' Ambasciatore 1 d'oro *, più l'importo del bonus speciale!



Per poter calcolare la tua retribuzione per la Posizione di Ambasciatore 1 d'oro ★, dobbiamo calcolare i tuoi Punti compensativi:

- 1) Punti dei Gruppi fino a 21% inclusi = 34 000 + 15 000 + 10 000 = 59 000 punti
- 2) Punti personali = 130 punti

I tuoi Punti compensativi sono: 59 130 punti

La Tua retribuzione = La tua quota % x Fatturato globale espresso in punti x 5% x 0,25

Ma non è ancora tutto! Ricordati che diventando Ambasciatore 1 d'oro ★ d'oro hai diritto a ricevere il Bonus efficacia.

Ricordati.

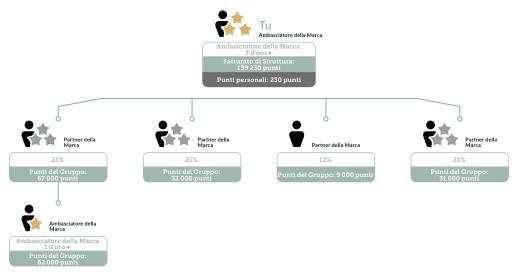
Ricordati di aggiungere anche la tua retribuzione per Il Club dei Partner della Marca Prouvé.

Calcoliamo il bonus:

Il Tuo bonus = $\frac{x \ 0.4\% \ x \ tuoi \ Punti \ compensativi}{Somma \ del \ Punti \ compensativi \ dei \ Partner \ con} il \ Titolo \ dell' \ Ambasciatore \ 1 \ d'oro * \ che \ soddisfa \ le \ condizioni \ delle \ qualifiche$

ESEMPIO DI CALCOLO DELLA RETRIBUZIONE PER UNA STRUTTURA DI AMBASCIATORE 3 D'ORO *

La tua Struttura sta crescendo in modo molto dinamico! Guarda come aumenterà la tua retribuzione dopo aver raggiunto il Titolo Ambasciatore 3 d'oro ★.



Per calcolare la tua retribuzione nella posizione di Ambasciatore 3 d'oro★, dobbiamo calcolare i tuoi punti compensativi:

- 1) Punti dei Gruppi fino a 21% inclusi = 32 000 + 31 000 + 9 000 = 72 000 punti
- 2) Punti personali = 230 punti
- 3) Punti concordati per l'Ambasciatore 1 d'oro ★ = 30 000 punti

I tuoi Punti compensativi: 102 230 punti

La Tua retribuzione = La tua quota % x Fatturato Globale espresso in punti x 1,25% x 0,25

Ma non è ancora tutto! Ricordati che diventando Ambasciatore 3 d'oro ★ hai diritto a ricevere il Bonus efficacia.

Ricordati.

Ricordati che devi aggiungere ancora la tua retribuzione del Club dei Partner della Marca Prouvé e la retribuzione per il Titolo di Ambasciatore 1 d'oro * e 2 d'oro *!

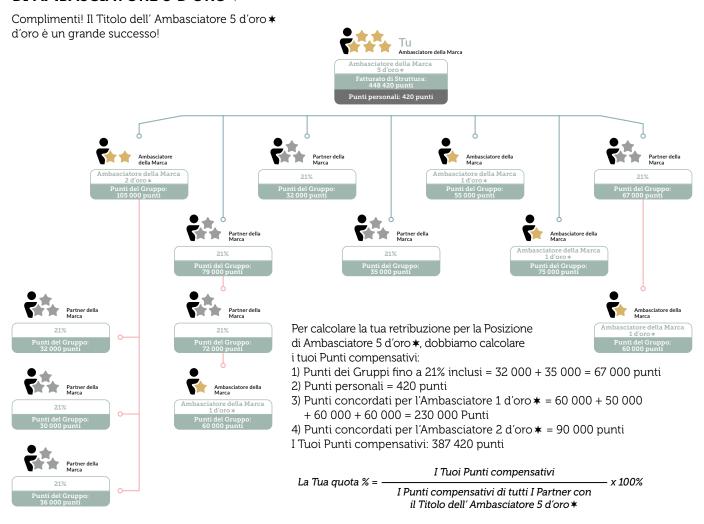
Calcoliamo il bonus:

Fatturato globale espresso in punti x 0,4% x tuoi Punti compensativi

Somma del Punti compensativi dei Partner con il Titolo dell' Ambasciatore 3 d'oro∗ che soddisfa le condizioni delle qualifiche

x 0.25

ESEMPIO DI CALCOLO DELLA RETRIBUZIONE PER UNA STRUTTURA DI AMBASCIATORE 5 D'ORO *



Ricordati.

Ricevi anche la retribuzione dal Club dei Partner della Marca Prouvé e la retribuzione per il Titolo di Ambasciatore 1 d'oro *, 2 d'oro *, 3 d'oro * e 4 d'oro *. La Tua retribuzione = La tua quota % x Fatturato Globale espresso in punti x 1,25% x 0,25

Calcoliamo il bonus:

Il Tuo bonus =
Fatturato totale punti x 0,4% x I vostri punti di compensazione

La quantità di punti di compensazione di tutti Partner con

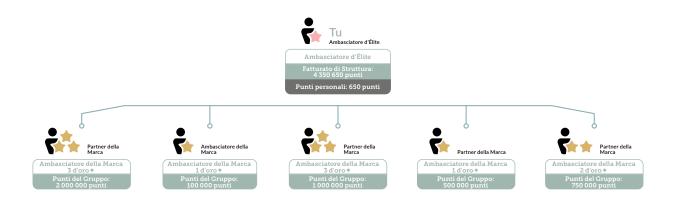
il titolo di Ambasciatore 5 oro ★ ammissibili

per la qualificazione

Esempio di calcolo della retribuzione per il **CLUB DEGLI AMBASCIATORI D'ÉLITE** della Marca Prouvé

ESEMPIO DI CALCOLO DELLA RETRIBUZIONE PER UNA STRUTTURA DI AMBASCIATORE D'ÉLITE 1 DI DIAMANTE *

Stai crescendo sempre di più! Il giro di affari della tua Struttura ha un valore di 4 350 650 punti. Per la prima volta raggiungi il titolo dell' Ambasciatore d'Élite 1 di diamante *, questo risultato si rifletterà sulla tua retribuzione!



Per calcolare la tua retribuzione nella posizione di Ambasciatore d'Élite 1 di diamante ★, dobbiamo calcolare i tuoi punti compensativi:

- 1) Punti del Gruppo più forte = 2 000 000 punti = 1 250 000 Punti concordati
- 2) Punti del resto dei Gruppi = 100 000 punti + 1 000 000 punti + 500 000 punti + 750 000 punti = 2 350 000 punti
- 3) Punti personali = 650 punti

I tuoi Punti compensativi: 3 600 650 punti

La Tua retribuzione = La tua quota % x Fatturato globale espresso in punti x 0,6% x 0,25

Ricordati.

Ricevi anche la retribuzione di tutti i Club dei Partner della Marca e di tutte le Posizioni dell' Ambasciatore della Marca.

COME SI PRONUNCIA "PROUVÉ"?

Prouvé è una parola francese che significa "dimostrato". Si pronuncia semplicemente "PRUVÉ".

COSA SIGNIFICANO LE ESPRESSIONI USATE NELLA GUIDA:

Bonus efficacia:

Il 3,2% del fatturato totale in punti che consiste nella retribuzione per i Partner che hanno raggiunto una Posizione o il Titolo di Ambasciatore del 15%, 18% o 21%, di 1 oro*, 2 oro*, 3 oro*, 4 oro* e 5 oro* (è previsto lo 0,4% per ciascuno dei Partner in una data Posizione o Titolo). Tale bonus spetta ai Partner che hanno raggiunto una delle posizioni elencate o uno dei titoli indicati, hanno un acquisto minimo richiesto e la loro Struttura soddisfa La condizione di equilibrio 60/40. Indipendentemente dalla Posizione o dal Titolo raggiunto si può ricevere solo un Bonus efficacia per la Posizione/Titolo più alta/o (gli importi previsti a titolo di bonus per le singole posizioni o i singoli titoli non si sommano).

Cassa comune compensatoria:

E' la somma delle retribuzioni non assegnate o non pagate quando non vengono soddisfatte le condizioni previste. Della cassa comune dispone Prouvé.

Fatturato della Struttura:

E' la somma dei punti assegnati per i prodotti acquistati da Prouvé in un mese per tutti i Partner di una determinata Struttura (insieme al loro sponsor e agli acquisti fatti dal Cliente Stabile). Il fatturato della Struttura qualifica il pPartner per una determinata Posizione.

Fatturato globale espresso in punti:

E' la somma dei punti assegnati in un mese a tutti i Partner per i prodotti acquistati da Prouvé.

Fatturato personale (Punti personali):

Sono i punti assegnati al Partner per l'acquisto dei prodotti Prouvé.

Gruppo:

È il gruppo di Partner nell'ambito di una Struttura che si sviluppa a partire dai Partner situati al primo livello di profondità (direttamente sotto il Raccomandatore). Il numero dei gruppi invece rappresenta la larghezza della Struttura. Ogni Struttura può avere un numero indefinito di gruppi.

Il tasso di conversione:

E' il rapporto in base al quale viene convertita la remunerazione espressa in PLN su EUR. Il tasso di conversione è di 0,25. Prouvé Italia informerà ogni suo Partner di qualsiasi modifica del tasso di conversione via e-mail, tramite la casella di notifica disponibile nell'account di Partner dopo il login, o tramite e-mail all'indirizzo e-mail fornito dal Partner, che avrà il diritto di dichiarare, entro 14 giorni dal ricevimento delle informazioni, in conformità alla legge, di non acconsentire alla modifica proposta. Tale rifiuto comporta la risoluzione del contratto da parte del Partner e fa decorrere il periodo di preavviso (ai sensi del punto 9.3.1. dei Termini e Condizioni). La mancata dichiarazione di rifiuto da parte del Partner entro questo periodo di tempo sarà considerata come accettazione tacita della modifica proposta.

La condizione di equilibrio 60/40:

Indica la giusta direzione di sviluppo della Struttura nella quale il fatturato del Gruppo che ha raggiunto il numero più alto di punti in un determinato mese non supera il 60% del fatturato totale della Struttura.

La regola dell'anzianità:

Calcolando i Punti concordati per ogni Gruppo cerchiamo il Partner con il titolo più alto in un determinate mese. Per esempio: se in un Gruppo ci sono un Ambasciatore 1 d'oro ★ e un Ambasciatore 5 d'oro ★ i Punti concordati verranno calcolati per il Partner con il più alto titolo, cioè l' Ambasciatore 5 d'oro ★, anche se si trova su un livello più profondo nella Struttura rispetto all' Ambasciatore con il titolo più basso.

Posizione e Titolo:

È una definizione concordata nel piano di carriera che indica dove si trova in un determinato mese il Partner grazie al fatturato della Struttura e delle suddivisioni della Struttura

Profondità:

E' il numero che indica la distanza del Partner Raccomandatore dagli altri Partner presenti nella Struttura. Ogni Struttura può avere un numero indefinito di livelli di profondità. La profondità garantisce la stabilità della Struttura.

Punti compensativi:

Punti in un determinato mese che risultano dallo specifico fatturato della Struttura e dalle suddivisioni della Struttura. Essi includono i Punti concordati, i Punti personali ed altri punti che risultano dalle regole di qualifica. Il numero dei Punti compensativi influisce sull'importo della retribuzione del Partner nel Club degli Ambasciatori e degli Ambasciatori d'Élite della Marca Prouvé.

Punti concordati:

Sono i punti assegnati in un determinato mese al Partner nel Club degli Ambasciatori della Marca Prouvé per i Gruppi in cui vi è almeno un Partner con il Titolo di Ambasciatore (in questo caso per assegnare i Punti concordati usiamo La regola dell'anzianità), o i punti assegnati in un determinato mese di calendario al Partner nel Club degli Ambasciatori d'Élite della Marca Prouvé per il Gruppo più forte nella Struttura.

Punti del Gruppo:

E' la somma dei punti assegnati per i prodotti Prouvé acquistati in un mese da tutti i Partner di un determinato Gruppo e per gli acquisti fatti dei Clienti Stabili.

Raccomandatore:

E' il Partner che é stato indicato nel contratto come "Raccomandatore" (cioè ha proposto una collaborazione con Prouvé al nuovo Partner).

Struttura:

E' la rete dei Partner, che si trovano sotto il Partner Raccomandatore.



Potrai conoscere ancora meglio i prodotti Prouvé:					

Dove ci puoi trovare:

Prouvé Italia S.R.L. via Pordenone n.16, 72100 Brindisi Assistenza Clienti: info.it@prouve.com

www.it.prouve.com

Prouvé Italia S.R.L. 2019